



Wir suchen ab sofort

SALES MANAGER* IN VOLLZEIT (M, W, D)

für unser High-Tech Kongress- und Eventcenter Gurgl Carat in Obergurgl.

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS:

- Neukundenakquise - Strategischer Aufbau von neuen Kundenbeziehungen vornehmlich im D-A-CH-Raum
- Kundenpflege - Aufbau eines CRM-Systems und Pflege unserer Bestandskunden
- Marketing - Gezielte Vermarktung der MICE-Destination Gurgl und des Gurgl Carat
- Verhandlungen - Angebotserstellung und Vertragsverhandlung mit unseren Kunden
- Erfolgsmessung - Implementierung eines Messsystems für den Vertriebs Erfolg

DAS ERWARTEN WIR VON DIR:

- Erfahrung im Sales Bereich, bestenfalls im Tourismus
- Zeitliche Flexibilität und hohe Reisebereitschaft
- Strategisches Denken und Verhandlungsgeschick
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Freude an der Arbeit im Team

DAS BIETEN WIR DIR:

- Einen verantwortungsvollen Job in einem modernen Tiroler Unternehmen
- Erfolgsabhängige Entlohnung
- Flexible Wahl des Arbeitsorts - bis zu 100% im Remote Office möglich
- Hervorragende Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ganzjahresstelle in Vollzeit

Wenn du Teil unseres dynamischen Teams sein möchtest und die Entwicklung unseres Unternehmens mit vorantreiben möchtest, dann bewirb dich jetzt bei uns.

Gurgl Carat Ötztal Tourismus Congress GmbH
Gurglerstraße 118, 6456 Gurgl, T +43 (0) 57200 150
karriere@gurgl-carat.com | www.gurgl-carat.com